

**denk**  
producties



**Laatste kans!**

Nog één keer met  
speciale gast **Jon Favreau**.

De 'wonderboy'  
speechwriter van  
Barack Obama



VRIJDAG 17 NOVEMBER 2017 | AMSTERDAM ARENA, AMSTERDAM

# ONZICHTBAAR OVERTUIGEN

GERAFFINEERDE TECHNIEKEN VOOR MÉÉR PERSOONLIJKE OVERTUIGINGSKRACHT!



SEMINAR VAN DÉ  
OVERTUIGDESKUNDIGE  
VAN NEDERLAND:  
PACELLE VAN GOETHEM

[WWW.DENKPRODUCTIES.NL/ONZICHTBAAROVERTUIGEN](http://WWW.DENKPRODUCTIES.NL/ONZICHTBAAROVERTUIGEN)

17  
11  
17

# PROGRAMMA



🕒 09.00 ONTVANGST EN REGISTRATIE

🕒 09.30 AFTRAP: HÉT GROTE GEHEIM VAN OVERTUIGEN

## Hoe werkt ons brein bij overtuigen

'Als een Japanse toerist' door de theorie. Een adembenemende rondleiding langs de belangrijkste inzichten uit de sociale psychologie en de neurofysiologie, de kwantumfysica en de sociolinguïstiek. Ontdek het grote geheim van overtuigen en Pacelle's methode voor (meer) overtuigingskracht.

## BLOK 1: Hoe word ik een autoriteit

Hoe krijg je persoonlijke autoriteit en impact? Hoe straal je gezag uit (al bij de eerste indruk)? Leer de wet van de koning, leen het beste uit de retorica en het theater. En ontdek de verbluffende mogelijkheden van je stem.

## BLOK 2: Hefbomen voor sympathie

Een supersnelcursus 'contact maken'. Ontdek waarom sommige mensen meer voor elkaar krijgen dan anderen. Wat maakt nu die gunfactor? Gelijken krijgen gelijk: gebruik de onweerstaanbare vriendfactor, verborgen verleiders en stemhynose.

## BLOK 3: De Tao van Top Gear

De lessen van vrijbuiters en zondagskinderen. Wat maakt jou bijzonder en onvergetelijk? Leren van het succes van Steve Jobs, de harde les van Buckler, de transformatie van Al Gore. Haal meer succes uit je fouten, lef en humor.

## Jon Favreau: Words that matter

What's his recipe for not only getting a message across but realizing the impact you want: a change in thought or behavior? Jon Favreau will share with you the lessons he learned in The White House. He will reveal the secrets behind his success and show you how YOUR words can have -much- more impact.

🕒 17.00 EINDE MET BORREL

# DE GEHEIMEN VAN PERSOONLIJKE OVERTUIGINGSKRACHT

## Automatische volzaamheid

Sommige mensen krijgen alles 'gedaan' bij anderen. Ze lijken een streepje voor te hebben, weten anderen feilloos voor hun plannen in te zetten en hoeven nooit te zeuren om een gunst. Hoe doen ze dat toch?

## Tussen de regels door

Overtuigingskracht zit juist 'tussen de regels'. In de manier waarop je het brengt. **Stem, houding, woordkeus** ... de inkleding. Inhoud is de basis, de vorm maakt het verschil!

## Boekenkasten vol met wijsheid

Pacelle van Goethem is superspecialist op dit terrein. Ze combineert inzichten uit verschillende disciplines: van psychologie, retorica en theaterwetenschap tot kwantumfysica, sociologie en sociolinguïstiek. Haar seminars zijn **gebaseerd op boekenkasten vol met wijsheid** over beïnvloeding. Die hoeft jij niet meer te lezen: dat deed Pacelle al voor je.

## Hét geheim van beïnvloeden

In dit seminar geeft Pacelle hét geheim achter al die wijsheid prijs. En vertaalt het direct in **een serie geraffineerde technieken** die je in één klap onder de knie krijgt.



## MET ZEER SPECIALE GAST: JON FAVREAU

Als je 100 mensen vraagt wie ze de meest charismatische en verbaal begaafde persoon op aarde vinden, dan antwoorden er 99: Barack Obama. Op dit seminar zetten we hét brein achter de fenomenale speeches van Obama voor je op het podium: Jon Favreau. Speciaal over uit de VS. In dit seminar laat Favreau zien hoe je exact de juiste woorden kiest om IEDEREEN -los van generatie, status of persoonlijkheid- te winnen voor je plannen. Pas 36 jaar oud en al sinds zijn 25<sup>e</sup> speechwriting expert op eenzaam hoog niveau. Een absolute buitenkans!

## ONDER DE OVERTUIGENDE LEIDING VAN PACELLE VAN GOETHEM

Drs Pacelle van Goethem is **Nederland's autoriteit op het gebied van overtuigingskracht**. Zij is spraak- taal- en stempatholoog, specialiseerde zich verder in Psychologie en Massacommunicatie. Pacelle deed onderzoek naar stem, invloed en overtuigen aan de Radboud Universiteit Nijmegen en het Medisch Academisch Centrum Groningen. Ze bestudeerde daarbij alle beïnvloedingsdisciplines: van psychologie tot theaterwetenschap en van sociolinguïstiek tot kwantumfysica. **Ze coacht de top in bedrijfsleven en politiek.**

Pacelle ontdekte de spectaculaire samenhang tussen ontspanning en overtuigen. Ze bundelde haar kennis in de bestseller: 'IJs verkopen aan Eskimo's - Onzichtbaar overtuigen'. Ook bracht ze een audioboek 'De psychologie van het overtuigen' uit waarin ze haar toehoorders **stap-voor-stap leert om krachtiger over te komen.**



### BUITENKANS: AANSLUITEND MASTERMIND DINER MET JON FAVREAU

Jon Favreau blijft eten! Na afloop van het seminar schuift hij aan bij een exclusief mastermind diner met maximaal 40 deelnemers. Hij komt elke tafel langs voor een persoonlijk gesprek (en een foto).

#### MASTERMIND DINER VOOR 'GROEPEN VAN 3'

Hoe je daarbij kunt zijn? Simpel. Als je met een groep van minimaal 3 deelnemers inschrijft voor dit seminar, mag je gratis aanschuiven na afloop van het seminar. Een buitenkans om je persoonlijke vraag voor te leggen aan het brein achter de meest legendarische speeches van de afgelopen 10 jaar.

MEER INFO: [WWW.DENKPRODUCTIES.NL/MASTERMIND](http://WWW.DENKPRODUCTIES.NL/MASTERMIND)

*'Jon Favreau has become a friend and a collaborator on virtually every major speech I've given in the Senate, on the campaign trail and in the White House'* Barack Obama

# WAT ZEGGEN DEELNEMERS OVER HET SEMINAR?

Meer dan 1.700 (ja dat lees je goed!) managers namen al deel aan dit seminar.

Een greep uit hun reacties:

9

*Zeer inspirerende boodschap, verpakt in een fantastische, zeer goed voorbereide show. Zeer aangenaam, ik heb veel geleerd!*

Martijn van Helvert, Lid Tweede Kamer der Staten-Generaal

10

*Een enerverend en interessant seminar dat van de eerste tot en met de laatste minuut boeit.*

Patrick Spoelstra, business analyst, C1000

9

*Zeer inspirerend en verruimend. Attendeert je op je eigen kracht.*

Judith Gielen, manager mkb, Belastingdienst

8

*Verrassende, inspirerende en uitdagende mix van mogelijkheden om je verder te ontplooiën.*

Alex Buursema, senior consultant, Significant

10+

*Ik ben overdonderd door de hoeveelheid kennis en praktische tips die Pacelle met zoveel liefde voor haar vak ook heeft overgebracht.*

Richard Fransen, programma manager, KPN

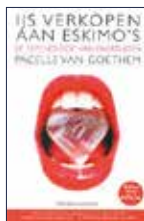
## SEMINAR MET EEN KOMMA

'Onzichtbaar Overtuigen' biedt een overvol pakket aan slimme inzichten en technieken. Dit seminar eindigt niet met een punt, maar met een komma. Je ontvangt in de weken na het seminar nog extra bonusmateriaal in je inbox. Concrete tips van Pacelle om de inzichten nog makkelijker in praktijk te brengen. In behapbare porties.

## EXTRA

Elke deelnemer krijgt na afloop van de dag het boek van Pacelle van Goethem mee naar huis:

'IJs verkopen aan eskimo's'.



## INFO



Vrijdag  
17 november 2017



09.30 - 17.00 uur



Amsterdam ArenA



€ 995,- excl. BTW

Meer informatie en eenvoudig inschrijven:

**WWW.DENKPRODUCTIES.NL/ONZICHTBAAROVERTUIGEN**



**WAT KOST HET?**

Deze dag kost € 995,- (excl. BTW). Dit bedrag is inclusief uitgebreide documentatie, lunch, parkeren etc. Op al onze seminars zit een 100% tevredenheidsgarantie: ze zijn elke euro waard. Fijn om te weten.



**MASTERMIND DINER VOOR GROEPEN**

Schrijf je met minimaal 3 deelnemers in voor dit seminar, dan krijg je automatisch een uitnodiging om -met je groep- aan te schuiven bij het mastermind diner met Jon Favreau. Kosteloos! Dit diner is van 17.30-19.00 uur. En speciaal voor groeps-inschrijvingen. Exclusief en zeer bijzonder.



**IK WIL NOG MEER WETEN**

☎ 020 - 3033820

✉ [customercare@denkproducties.nl](mailto:customercare@denkproducties.nl)



*Schrijf nu snel in!*

