

denk
producties



Laatste kans!

Nog één keer met
speciale gast **Jon Favreau**.

De 'wonderboy'
speechwriter van
Barack Obama



DINSDAG 1 NOVEMBER 2016 | SPANT!, BUSSUM

ONZICHTBAAR OVERTUIGEN

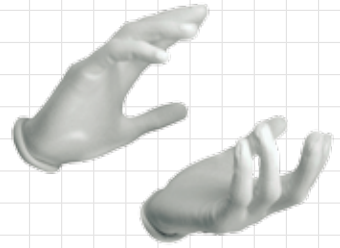
GERAFFINEERDE TECHNIEKEN VOOR MÉÉR PERSOONLIJKE OVERTUIGINGSKRACHT!



SEMINAR VAN DÉ
OVERTUIGDESKUNDIGE
VAN NEDERLAND:
PACELLE VAN GOETHEM

WWW.DENKPRODUCTIES.NL/ONZICHTBAAROVERTUIGEN

PROGRAMMA



🕒 09.00 ONTVANGST EN REGISTRATIE

🕒 09.30 AFTRAP: HÉT GROTE GEHEIM VAN OVERTUIGEN

Hoe werkt ons brein bij overtuigen

'Als een Japanse toerist' door de theorie. Een adembenemende rondleiding langs de belangrijkste inzichten uit de sociale psychologie en de neurofysiologie, de kwantumfysica en de sociolinguïstiek. Ontdek het grote geheim van overtuigen en Pacelle's methode voor (meer) overtuigingskracht.

BLOK 1: Hoe word ik een autoriteit

Hoe krijgt u persoonlijke autoriteit en impact? Hoe straalt u gezag uit (al bij de eerste indruk)? Leer de wet van de koning, leen het beste uit de retorica en het theater. En ontdek de verbluffende mogelijkheden van uw stem.

BLOK 2: Hefbomen voor sympathie

Een supersnelcursus 'contact maken'. Ontdek waarom sommige mensen meer voor elkaar krijgen dan anderen. Wat maakt nu die gunfactor? Gelijken krijgen gelijk: gebruik de onweerstaanbare vriendfactor, verborgen verleiders en stemhynose.

BLOK 3: De Tao van Top Gear

De lessen van vrijbuiters en zondagskinderen. Wat maakt u bijzonder en onvergetelijk? Leren van het succes van Steve Jobs, de harde les van Buckler, de transformatie van Al Gore. Haal meer succes uit uw fouten, lef en humor.

Jon Favreau: Words that matter

What's his recipe for not only getting a message across but realizing the impact you want: a change in thought or behavior? Jon Favreau will share with you the lessons he learned in The White House. He will reveal the secrets behind his success and show you how YOUR words can have -much- more impact.

🕒 17.00 EINDE MET BORREL

DE GEHEIMEN VAN PERSOONLIJKE OVERTUIGINGSKRACHT

Automatische volzaamheid

Sommige mensen krijgen alles 'gedaan' bij anderen. Ze lijken een streepje voor te hebben, weten anderen feilloos voor hun plannen in te zetten en hoeven nooit te zeuren om een gunst. Hoe doen ze dat toch?

Tussen de regels door

Overtuigingskracht zit juist 'tussen de regels'. In de manier waarop u het brengt. **Stem, houding, woordkeus** ... de inkleding. Inhoud is de basis, de vorm maakt het verschil!

Boekenkasten vol met wijsheid

Pacelle van Goethem is superspecialist op dit terrein. Ze combineert inzichten uit verschillende disciplines: van psychologie, retorica en theaterwetenschap tot kwantumfysica, sociologie en sociolinguïstiek. Haar seminars zijn **gebaseerd op boekenkasten vol met wijsheid** over beïnvloeding. Die hoeft u niet meer te lezen: dat deed Pacelle al voor u.

Hét geheim van beïnvloeden

In dit seminar geeft Pacelle hét geheim achter al die wijsheid prijs. En vertaalt het direct in **een serie geraffineerde technieken** die u in één klap onder de knie krijgt.



MET ZEER SPECIALE GAST: JON FAVREAU

Als je 100 mensen vraagt wie ze de meest charismatische en verbaal begaafde persoon op aarde vinden, dan antwoorden er 99: Barack Obama. Op dit seminar brengen we hét brein achter de fenomenale speeches van Obama voor u op het podium: Jon Favreau. Speciaal over uit de VS. In dit seminar laat Favreau zien hoe u exact de juiste woorden kiest om IEDEREEN -los van generatie, status of persoonlijkheid- te winnen voor uw plannen. Pas 35 jaar oud maar nu al minstens 8 jaar speechwriting expert op eenzaam hoog niveau. Een absolute buitenkans!

ONDER DE OVERTUIGENDE LEIDING VAN PACELLE VAN GOETHEM

Drs Pacelle van Goethem is **Nederland's autoriteit op het gebied van overtuigingskracht**. Zij is spraak- taal- en stempatholoog, specialiseerde zich verder in Psychologie en Massacommunicatie. Pacelle deed onderzoek naar stem, invloed en overtuigen aan de Radboud Universiteit Nijmegen en het Medisch Academisch Centrum Groningen. Ze bestudeerde daarbij alle beïnvloedingsdisciplines: van psychologie tot theaterwetenschap en van sociolinguïstiek tot kwantumfysica. **Ze coacht de top in bedrijfsleven en politiek.**

Pacelle ontdekte de spectaculaire samenhang tussen ontspanning en overtuigen. Ze bundelde haar kennis in de bestseller: 'IJs verkopen aan Eskimo's - Onzichtbaar overtuigen'. Ook bracht ze een audioboek 'De psychologie van het overtuigen' uit waarin ze haar toehoorders **stap-voor-stap leert om krachtiger over te komen.**



BUITENKANS: AANSLUITEND MASTERMIND DINER MET JON FAVREAU

Het is zeer uitzonderlijk dat Jon Favreau exact één week voor de verkiezingen in de VS nog overvliegt naar Amsterdam om u de geheimen uit zijn beste speeches te onthullen. En omdat hij dit voor de laatste keer doet in de ambstermijn van Obama doen we iets speciaals.

MASTERMIND DINER VOOR 'GROEPEN VAN 3'

Als u met een groep van minimaal 3 deelnemers inschrijft voor dit seminar, krijgt u iets bijzonders. U schuift met uw groep aan in een 'mastermind diner' met Jon Favreau. Aansluitend aan het seminar. Een buitenkans om uw persoonlijke vraag voor te leggen aan het brein achter de meest legendarische speeches van de afgelopen 10 jaar.

MEER INFO: WWW.DENKPRODUCTIES.NL/MASTERMIND

'Jon Favreau has become a friend and a collaborator on virtually every major speech I've given in the Senate, on the campaign trail and in the White House' **Barack Obama**

WAT ZEGGEN DEELNEMERS OVER HET SEMINAR?

Meer dan 1.700 (ja dat leest u goed!) managers namen al deel aan dit seminar.

Een greep uit hun reacties:

9

Zeer inspirerende boodschap, verpakt in een fantastische, zeer goed voorbereide show. Zeer aangenaam, ik heb veel geleerd!

Martijn van Helvert, Lid Tweede Kamer der Staten-Generaal

10

Een enerverend en interessant seminar dat van de eerste tot en met de laatste minuut boeit.

Patrick Spoelstra, business analyst, C1000

9

Zeer inspirerend en verruimend. Attendeert je op je eigen kracht.

Judith Gielen, manager mkb, Belastingdienst

8

Verrassende, inspirerende en uitdagende mix van mogelijkheden om je verder te ontplooiën.

Alex Buursema, senior consultant, Significant

10+

Ik ben overdonderd door de hoeveelheid kennis en praktische tips die Pacelle met zoveel liefde voor haar vak ook heeft overgebracht.

Richard Fransen, programma manager, KPN

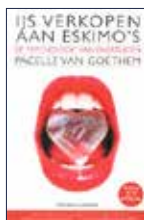
SEMINAR MET EEN KOMMA

'Onzichtbaar Overtuigen' biedt een overvol pakket aan slimme inzichten en technieken. Dit seminar eindigt niet met een punt maar met een komma. U ontvangt in de weken na het seminar nog extra bonusmateriaal in uw inbox. Concrete tips van Pacelle om de inzichten nog makkelijker in praktijk te brengen. In behapbare porties.

EXTRA

Elke deelnemer krijgt na afloop van de dag het boek van Pacelle van Goethem mee naar huis:

'IJs verkopen aan eskimo's'.



INFO



Dinsdag
1 november 2016



09.30 - 17.00 uur



Spant!,
Bussum



€ 995,- excl. BTW

Meer informatie en eenvoudig inschrijven:

WWW.DENKPRODUCTIES.NL/ONZICHTBAAROVERTUIGEN



WAT KOST HET?

Deze dag kost € 995,- (excl. BTW). Dit bedrag is inclusief uitgebreide documentatie, lunch, parkeren etc. Op al onze seminars zit een 100% tevredenheidsgarantie: ze zijn elke euro waard. Fijn om te weten.



MASTERMIND DINER VOOR GROEPEN

Schrijft u met minimaal 3 deelnemers in voor dit seminar, dan krijgt u automatisch een uitnodiging om -met uw groep- aan te schuiven bij het mastermind diner met Jon Favreau. Kosteloos! Dit diner is van 17.30-19.00 uur. En speciaal voor groepsinschrijvingen. Exclusief en zeer bijzonder.



IK WIL NOG MEER WETEN

☎ 020 - 3033820

✉ klantenservice@denkproducties.nl



Schrijf nu snel in!

